



somewhat  
different

## Individuelle Rentenprodukte mit der Hannover Rück

Weltweit stehen Menschen vor der Herausforderung, ein lebenslanges Einkommen im Ruhestand zu sichern und ein flexibles Vorsorgeprodukt zu finden, das ihren individuellen Bedürfnissen entspricht.

Es ist allgemein bekannt, dass die Lebenserwartung steigt, und die sozialen Sicherungssysteme allein keine ausreichende Absicherung im Alter garantieren können. Dennoch unterschätzen die meisten Menschen sowohl ihre Lebenserwartung als auch die Höhe der Mittel, die für ein lebenslanges Einkommen benötigt werden.

Um den Lebensstandard zu halten und das Risiko, dass das Geld im Ruhestand ausgeht, zu reduzieren, sollte daher zumindest ein Teil der verfügbaren Mittel in ein Vorsorgeprodukt investiert werden. Die Versicherungswirtschaft hat die Lösung für diese Bedürfnisse: Rentenprodukte.

Die Hannover Rück versteht die vielfältigen Bedürfnisse der Verbraucher nach finanzieller Unabhängigkeit im Alter. Wir unterstützen Erstversicherer mit unserer Expertise für Langleblichkeitsprodukte.

### Rente: Was wir darunter verstehen

Da der Begriff "Rente" in verschiedenen Ländern und Zusammenhängen unterschiedliche Bedeutungen hat, erklären wir, wie wir ihn verwenden:

1. In der ersten Phase, **der Ansparphase**, stehen verschiedene Produkte zur Verfügung, deren Hauptziel der Aufbau eines Fonds ist und die in der Regel kein oder ein begrenztes Langleblichkeitsrisiko aufweisen.
2. Die zweite Phase, **die Verrentungsphase**, beginnt mit dem Eintritt in den Ruhestand – hier liegt der Fokus der Hannover Rück. Verbraucher haben während ihres Arbeitslebens Geld gespart und in einen Fonds investiert oder erhalten einen Kapitalbetrag aus einem Versicherungsprodukt. Zu diesem Zeitpunkt haben sie die Wahl, das Geld in der ursprünglichen Anlage zu belassen, den Anbieter zu wechseln, eine Auszahlung vorzunehmen oder eine Rente zu kaufen.
3. In der dritten Phase, **der Auszahlungsphase**, erhalten Verbraucher entweder eine Einmalzahlung, regelmäßige Auszahlungen oder regelmäßige lebenslange Rentenzahlungen.

### Drei Phasen: vom Sparen bis zur Auszahlung

#### Ansparphase (Akkumulation)

- Prämienzahlung
- Investition während des Arbeitslebens
- Kein/begrenztes Langleblichkeitsrisiko

#### Ruhestandsalter (Verrentung)

- Entscheidungsphase/-punkt
- Optionen:
  - Rente
  - Entnahme als Einmalbetrag oder in regelmäßigen Zahlungen
  - Wechsel des Anbieters

#### Auszahlungsphase (Dekumulation)

- Abhängig von der getroffenen Entscheidung:
- Lebenslange Rentenzahlung
  - Auszahlungsplan
  - Einmalzahlung

## Produktkonzepte

Es gibt viele Rentenvarianten – immer mit dem Ziel, ein komfortables Einkommensniveau auf Lebenszeit sicherzustellen.

**Standardrente:** Gegen Zahlung eines Einmalbetrags bei Renteneintritt erhalten Rentenempfänger ein garantiertes lebenslanges Einkommen. Die Tarife sind nach Alter und Geschlecht gestaffelt.

### Standard-Renten-Konzept



**Rente mit Risikoprüfung:** Jeder Rentenanwärter durchläuft eine medizinische Risikoprüfung, die Lebensstil und medizinische Vorgeschichte berücksichtigt, um die individuelle Lebenserwartung und damit eine angemessene Rente zu bestimmen.

**Vorzugsrente:** ist eine Rente mit Risikoprüfung, die Menschen mit Gesundheitsproblemen oder ungesundem Lebensstil ein höheres Einkommen zahlt als eine Standardrente, da sie im Durchschnitt eine kürzere Lebenserwartung haben als eine gesunde Person. Dieses Produkt ist in Großbritannien seit Mitte der neunziger Jahre erfolgreich.

**Aufgeschobene Rente bei Rentenbeginn:** bietet ein garantiertes lebenslanges Einkommen, das einige Jahre (z.B. 10 Jahre) nach Renteneintritt beginnt.

**Fondsgebundene Rente:** bietet dem Rentenempfänger eine garantierte Anzahl von Anteilen, die regelmäßig und lebenslang ausgezahlt werden, wobei der Wert der Anteile mit der Anlageperformance schwankt.

**Sofortbeginnende Pflegerente:** eine Rente mit Risikoprüfung, die ein lebenslanges Einkommen zur Deckung laufender Kosten für die Langzeitpflege garantiert – im Austausch gegen eine Einmalzahlung.

**Parents Protection Plan:** zahlt Eltern ein Einkommen, sollten sie länger leben als ihre Kinder. Dieses Produkt ist auf Regionen und Länder ausgerichtet, in denen es eine kulturelle Verpflichtung ist, dass Kinder ihre Eltern finanziell unterstützen.

**Umkehrhypotheken und Immobilien-Leibrenten:** richten sich an ältere Menschen, die über kein Barvermögen verfügen, aber ein Eigenheim besitzen. Bei diesem Konzept wird Eigenkapital aus der Immobilie freigesetzt, während

gleichzeitig ein Wohnrecht bestehen bleibt – lebenslang oder bis zum Auszug in ein Pflegeheim.

Es ist möglich, verschiedene Lösungen in einem Produkt zu kombinieren, so dass der Endkunde die Wahl zwischen der Entnahme von Geld aus einem Depot (Auszahlungsplan) und Rentenzahlungen hat. So erhält der Kunde die für ihn am besten geeignete Vorsorgelösung mit dem richtigen Maß an Flexibilität und Sicherheit zu einem fairen Preis.

Wir setzen uns intensiv mit dem jeweiligen Markt und den sehr unterschiedlichen Kundenbedürfnissen auseinander, um maßgeschneiderte Rückversicherungslösungen zu entwickeln. Mit unserer weltweiten Erfahrung und Kapazität sind wir in der Lage, verschiedene Optionen und Ideen mit unseren Kunden zu realisieren.

Seien Sie dem Wettbewerb mit flexiblen Vorsorgelösungen einen Schritt voraus: Bieten Sie Ihren Kunden einen echten Mehrwert, indem Sie individuelle Bedürfnisse nach Sicherheit im Alter berücksichtigen.

### Zusammenarbeit mit der Hannover Rück

Die Kunden der Hannover Rück profitieren in mehrfacher Hinsicht von einer Kooperation:

- Übertragung biometrischer Risiken und Cashflow-Stabilisierung durch einen Rückversicherungsvertrag
- Risikoadäquate Festlegung von Langlebigkeitsannahmen, die von unseren Data-Analytics-Spezialisten entwickelt und kontinuierlich aktualisiert werden
- Unterstützung bei der Produktentwicklung unter Berücksichtigung der neuesten verhaltensökonomischen Forschungserkenntnisse
- Systeme für automatisierte Risikoprüfung, die Angebote mit garantierter Rente direkt am Point-of-Sale ermöglichen
- Financial Solutions, die Neugeschäftsbelastungen abfedern

Unabhängig davon, ob Sie ein Pionier in Ihrem Markt sind oder Ihr Produktangebot in einem bereits entwickelten Markt erweitern möchten: Als weltweit führendes Unternehmen in der Langlebigkeitsrückversicherung sind wir der ideale Partner für Ihr Rentengeschäft.

Wir freuen uns darauf, mit Ihnen zusammenzuarbeiten, um Ihre Altersvorsorge-Lösungen zu einer Erfolgsgeschichte zu machen.